



# Giới thiệu Tổng quan Chương trình Đào tạo Chuyên viên Kinh doanh Sales Executive

Với sứ mạng là cầu nối giữa doanh nghiệp và sinh viên, Trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K đã thiết kế khóa đào tạo **Chuyên viên KINH DOANH – Ngành hàng Tiêu dùng nhanh**. Chương trình được chứng nhận và cấp chứng chỉ tốt nghiệp bởi Trường Đại học Kinh tế Tp.HCM. Điểm nổi bật của chương trình là học viên có **4 tuần học thực tế** tại doanh nghiệp (2 ngày/1 tuần - theo sự sắp xếp lịch học của học viên). Sau khi hoàn thành khóa học này học viên sẽ có được thái độ đúng đắn, kiến thức vững vàng cùng với kỹ năng thành thạo để có thể tự tin bước vào công việc đầu đời của mình, và phát triển vững vàng với công việc **KINH DOANH – THƯƠNG MẠI** mình đã chọn.

### Mục đích khóa học

- Học viên nắm bắt được lý thuyết cơ bản và thực hành các chức năng chủ yếu của hoạt động Kinh doanh Bán hàng trong doanh nghiệp
- Nhận diện các khó khăn trong quá trình áp dụng đối với từng loại hình bán hàng và cách thức vượt qua
- Xây dựng các quy trình, biểu mẫu để rèn luyện và áp dụng trong công việc

### Phương pháp giảng dạy

Chương trình được giảng dạy bởi các giảng viên: trong đó có 50% giảng viên Đại học Kinh tế Tp.HCM và 50% giảng viên là những Anh/Chị đang trực tiếp làm việc tại những phần hành chức năng kinh doanh – bán hàng trong doanh nghiệp. Phương pháp giảng dạy là trao đổi, hướng dẫn thực hiện và giải quyết quyết tình huống nhằm giúp học viên thực hành và ứng dụng ngay tại lớp học.



## Điểm nổi bật của Chương trình

---

Giảng viên chương trình được cân đối 50% là giảng viên Đại học và 50% là những Anh/Chị đang đảm nhận các công việc thực tế nhằm đảm bảo sự chia sẻ đạt được hiệu quả cao nhất

Hệ thống **ĐÀO TẠO TRỰC TUYẾN (Học Online)** sẽ cung cấp đầy đủ: bài đọc chính thức, bài giảng, bài đọc tham khảo, quy trình, biểu mẫu, các tình huống nhằm giúp học viên học tập hiệu quả hơn

Phòng học máy lạnh, tài liệu được in ấn cẩn thận và phát miễn phí trong suốt chương trình học. Đội ngũ học vụ chuyên nghiệp cố gắng phục vụ học viên ở mức cao nhất có thể.

---

### Thực Tế

*Nội dung chương trình đào tạo mang tính ứng dụng cao và áp dụng vào công việc hiệu quả*

---

### Tiện Ích

*Bên cạnh việc học trên lớp, học viên được cấp tài khoản và mật khẩu để truy cập vào hệ thống **TÀI LIỆU TRỰC TUYẾN***

---

### Dịch Vụ

*A.S.K cố gắng cung cấp các chương trình đào tạo với sự phục vụ tốt nhất và chất lượng đào tạo cao nhất*

---

### Chứng nhận và Chứng chỉ

*Chương trình đào tạo của Trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K được chứng nhận và cấp chứng chỉ tốt nghiệp của Trường Đại học Kinh tế Tp.HCM*



# Nội dung dự kiến cho từng Học phần của Chương trình đào tạo

Tuần	Thời gian	Nội dung
Tuần 1	Chủ nhật	Khai giảng chương trình Tham gia Coaching với sự huấn luyện trực tiếp của Giám đốc Bán hàng ngành hàng tiêu dùng (8h)
	T2 đến T6	Học online và thực hiện bài kiểm tra hàng ngày Thực hiện bài tiểu luận và nộp cho nhà trường
	T2 – T4 – T6	Tham gia chương trình đào tạo Nghề Kinh doanh – Bán hàng của trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K (3 buổi)
Tuần 2	Chủ nhật	Tham gia Coaching với sự huấn luyện trực tiếp của Giám đốc Bán hàng ngành hàng tiêu dùng (8h)
	T2 đến T6	Nhận bảng đánh giá chương trình học online tuần 1 và những hoạt động cần phải thực hiện để hoàn thiện cá nhân Học online và thực hiện bài kiểm tra hàng Thực hiện bài tiểu luận và nộp cho nhà trường
	T2 – T4 – T6	Tham gia chương trình đào tạo Nghề Kinh doanh – Bán hàng của trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K (3 buổi)
Tuần 3	Chủ nhật	Tham gia Coaching với sự huấn luyện trực tiếp của Giám đốc Bán hàng ngành hàng tiêu dùng (4h)
	T2 đến T6	Nhận bảng đánh giá chương trình học online tuần 2 và những hoạt động cần phải thực hiện để hoàn thiện cá nhân. Xuống công ty và thị trường luân phiên giữa các nhóm nhằm đảm bảo mỗi người là 2 ngày 1 tuần Tiếp tục học online và làm bài kiểm tra 2 ngày/lần
	T2 – T4 – T6	Tham gia chương trình đào tạo Nghề Kinh doanh – Bán hàng của trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K (3 buổi – kết thúc/ tổng cộng 9 buổi học)

Cùng đồng hành với học viên và nhằm nâng cao giá trị gia tăng của chương trình, bên cạnh các buổi học trên lớp, Anh/Chị sẽ được tham dự miễn phí các buổi hội thảo chuyên đề chuyên sâu về quản lý nhân sự. Ngoài ra, vào năm 2013, mỗi Anh Chị học viên sẽ được cấp một tài khoản để truy cập vào thư viện trên trang web [www.ASK.edu.vn](http://www.ASK.edu.vn) với trên 500 tài liệu chuyên sâu về quản trị kinh doanh (sách, đề tài nghiên cứu, quy trình, biểu mẫu,..) nhằm gia tăng tính ứng dụng thực tế của chương trình.

### Nội dung dự kiến cho từng

### Học phần của Chương trình đào tạo

Tuần	Thời gian	Nội dung
Tuần 4	Chủ nhật	Nghỉ
	T2 đến T6	Nhận bảng đánh giá chương trình học online tuần 3 và những hoạt động cần phải thực hiện để hoàn thiện cá nhân. Xuống công ty và thị trường luân phiên giữa các nhóm nhằm đảm bảo mỗi người là 2 ngày 1 tuần Tiếp tục học online và làm bài kiểm tra 2 ngày/lần
Tuần 5	Chủ nhật	Tham gia Coaching với sự huấn luyện trực tiếp của Giám đốc Bán hàng ngành hàng tiêu dùng (4h)
	T2 đến T6	Nhận bảng đánh giá chương trình học online tuần 4 và những hoạt động cần phải thực hiện để hoàn thiện cá nhân. Xuống công ty và thị trường luân phiên giữa các nhóm nhằm đảm bảo mỗi người là 2 ngày 1 iếp tục học online và làm bài kiểm tra 2 ngày/lần
Tuần 6	Chủ nhật	Nghỉ
	T2 đến T6	Nhận bảng đánh giá chương trình học online tuần 5 và những hoạt động cần phải thực hiện để hoàn thiện cá nhân. Xuống công ty và thị trường luân phiên giữa các nhóm nhằm đảm bảo mỗi người là 2 ngày 1 tuần Tiếp tục học online và làm bài kiểm tra 2 ngày/lần
Tuần 7		Thực hiện đề tài tốt nghiệp
Tuần 8		Báo cáo đề tài tốt nghiệp theo nhóm Lễ tốt nghiệp Lễ giới thiệu hồ sơ của học viên cho các doanh nghiệp có nhu cầu tuyển dụng.

**Học viên tham dự** chương trình sẽ được cấp user name và password. Trong phân hệ “**ĐÀO TẠO TRỰC TUYẾN**” của chương trình. Sau mỗi buổi học, học viên sẽ phải làm bài kiểm tra trắc nghiệm để ôn tập lại kiến thức. Sau mỗi môn học sẽ có bài kiểm tra để đánh giá mức độ vận dụng kiến thức. Phân hệ **ĐÀO TẠO TRỰC TUYẾN** cũng sẽ cung cấp cho học viên toàn bộ: bài giảng, đề cương, tài liệu đọc bắt buộc, tài liệu đọc tham khảo, quy trình, biểu mẫu, tình huống tham khảo



# Đội ngũ Giảng viên dự kiến Và Một số lưu ý về Chương trình đào tạo

- Tổng thời gian học lý thuyết là **18 buổi (6 tuần)**
- Học viên tham dự chương trình sẽ được cấp user name và password. Trong phân hệ “**ĐÀO TẠO TRỰC TUYẾN**” của chương trình. Sau mỗi buổi học, học viên sẽ phải làm bài kiểm tra trắc nghiệm để ôn tập lại kiến thức. Sau mỗi môn học sẽ có bài kiểm tra để đánh giá mức độ vận dụng kiến thức. Phân hệ **ĐÀO TẠO TRỰC TUYẾN** cũng sẽ cung cấp cho học viên toàn bộ: bài giảng, đề cương, tài liệu đọc bắt buộc, tài liệu đọc tham khảo, quy trình, biểu mẫu, tình huống tham khảo
- Sau thời gian học lý thuyết, học viên sẽ có **6 tuần (không lên lớp)** làm đề tài ứng dụng những kiến thức mình học vào những dự án thực tế của công ty. Trong 6 tuần này học viên sẽ có 1 giáo viên hướng dẫn để thực hiện dự án.
- Tổng thời gian học trên lớp, thực tập, thực hiện đề tài và thời gian dự trữ là **3,5 tháng**

---

### ThS Nguyễn Hữu Thọ

Giảng viên Đại học Kinh tế Tp.HCM

---

### Thầy Diệp Quốc Bảo

Giảng viên Đại học Kinh tế Tp.HCM

---

### Thầy Nguyễn Văn Hải

GD bán hàng ngành hàng tiêu dùng nhanh

---

### ThS Nguyễn Văn Hóa

Giảng viên Đại học Kinh tế Tp.HCM

---

### ThS Lê Phương Phương

Phó Tổng Giám đốc VDC

---

### Thầy Huỳnh Cao Sơn

Giám đốc Công ty Phương Đông

---

### Thầy Trần Phi Bằng

Trưởng phòng Kinh doanh Manulife

---



# Lịch Khai giảng Năm 2013

Năm 2013, Trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K sẽ khai giảng 04 khóa Chuyên viên Kinh doanh với lịch khai giảng chi tiết như sau:

- Khóa tháng 01/2013: Ngày **14/01/2013**
- Khóa tháng 04/2013: Ngày **15/04/2013**
- Khóa tháng 09/2013: Ngày **09/09/2013**
- Khóa tháng 10/2013: Ngày **21/10/2013**

Chương trình được tổ chức vào chủ nhật và tối 2 – 4 – 6 hàng tuần

## Địa điểm học:

- Trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K
- Tòa nhà Sovilaco – Lầu 6 – 01 Phố Quang – P.2 – Q. Tân Bình (gần rạp Tân Sơn Nhất)

**Học phí: 2.900.000** đồng/ học viên (Có chính sách giảm học phí lên đến 20% - Vui lòng liên hệ nhà trường để thêm thông tin chi tiết)

Thông tin liên hệ:

## Trường Đào tạo Kinh doanh A.S.K

145 Điện Biên Phủ (lầu 8) - P. Đa Kao – Q.1

01 Phố Quang (lầu 6) – P.2 – Q. Tân Bình

ĐT: **(08) 3.99.77.484**

Fax: (08) 3.82.57.848

Website: [www.ASK.edu.vn](http://www.ASK.edu.vn)

Email: [daotao@ask.edu.vn](mailto:daotao@ask.edu.vn)

